



Wir sind ein deutscher Markenproduzent von exklusiven Blockhäusern zum gesunden Wohnen im charmanten und angenehmen Ambiente. Unsere Häuser erfreuen sich einer steigenden Nachfrage. Um unsere Marktpräsenz zu verdichten, suchen wir ab sofort für den Vertriebsraum **Berlin/Brandenburg** engagierte:

## VERKAUFSBERATER (m/w/d) als selbstständige Handelsvertreter

### Ihr Profil

- Kommunikationsstarkes und souveränes Auftreten
- Verhandlungsgeschick und Flexibilität
- Hohes Maß an Erfolgs- und Abschlussorientierung
- Leidenschaft zum Thema Holzbau und ökologisch Bauen
- Mehrjährige Erfahrungen im Verkauf von Vorteil, aber nicht erforderlich

### Ihre Aufgaben

- Bearbeitung erhaltener Interessentenanfragen
- Vertriebstechnische Begleitung der Kunden während des Entscheidungsprozesses
- Pflege bestehender Kundenkontakte
- Zentraler Ansprechpartner für Kunden und Interessenten

### Arbeiten bei LéonWood<sup>®</sup>

- Attraktive, leistungsgerechte Vergütung auf Provisionsbasis
- Flexible Zeiteinteilung
- Intensive Einarbeitung und Unterstützung beim Einstieg
- Festes Verkaufsgebiet mit vorhandenem Kundenstamm

Sie sind interessiert? Dann richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung bitte per Post oder E-Mail an:

LéonWood<sup>®</sup> Holz-Blockhaus GmbH, z. H. Herr Schenkling, Mauster Dorfstraße 78  
03185 Teichland OT Maust; leonwoodzentrale@leonwood.de, Tel. 035601 88888

[www.leonwood.de](http://www.leonwood.de)

LéonWood<sup>®</sup> Holz-Blockhaus GmbH, Mauster Dorfstraße 78  
03185 Teichland OT Maust; leonwoodzentrale@leonwood.de, Tel. 035601 88 888