



Die LéonWood Holz-Blockhaus GmbH ist ein deutsches Mittelstandsunternehmen und produziert exklusive Blockhäuser mit höchstem ökologischen Anspruch und gesundem Wohnambiente. Unsere Häuser erfreuen sich einer steigenden Nachfrage. Um unsere Marktpräsenz zu verdichten, suchen wir ab sofort an unserem Zentralstandort in Südbrandenburg:

VERKAUFSBERATER (m/w/d)

Ihr Profil

- Kommunikationsstarkes und souveränes Auftreten
- Verhandlungsgeschick und Flexibilität
- Hohes Maß an Erfolgs- und Abschlussorientierung
- Leidenschaft zum Thema Holzbau und ökologisch Bauen
- Mehrjährige Erfahrungen im Verkauf von Vorteil, aber nicht erforderlich

Ihre Aufgaben

- Bearbeitung erhaltener Interessentenanfragen
- Vertriebstechnische Begleitung der Kunden während des Entscheidungsprozesses
- Pflege bestehender Kundenkontakte
- Zentraler Ansprechpartner für Kunden und Interessenten

Arbeiten bei LéonWood[®]

- Attraktive, leistungsgerechte Vergütung auf Provisionsbasis
- Freie Mitarbeit als selbstständiger Handelsvertreter oder als angestellter Verkaufsberater
- Flexible Zeiteinteilung
- Intensive Einarbeitung und Unterstützung beim Einstieg
- Festes Verkaufsgebiet mit vorhandenem Kundenstamm

Sie sind interessiert? Dann richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung bitte per Post oder E-Mail an:

LéonWood[®] Holz-Blockhaus GmbH, z. Hd. Herr Schenkling, Mauster Dorfstraße 78
03185 Teichland OT Maust; leonwoodzentrale@leonwood.de, Tel. +49 35601 88 888

www.leonwood.de

LéonWood[®] Holz-Blockhaus GmbH, Mauster Dorfstraße 78
03185 Teichland OT Maust; leonwoodzentrale@leonwood.de, Tel. 035601 88 888