

# Sales Manager im Außendienst (m/w/d)

## WIR BIETEN

- ✓ Abwechslungsreiche & eigenverantwortliche Tätigkeit
- ✓ Umfangreiche Unterstützung bei der Einarbeitung
- ✓ Interessante Kunden & herausfordernde Projekte
- ✓ Leistungsgerechte Vergütung
- ✓ Betriebliche Sonderzahlungen
- ✓ 30 Tage Urlaub
- ✓ Firmenwagen, Firmenlaptop, Firmenhandy
- ✓ Flexible Arbeitszeiten & Homeoffice
- ✓ Sicherer Arbeitsplatz in Vollzeit



Werden Sie Teil unseres Teams. Bewerben Sie sich bevorzugt online unter:

<https://jobs.kjellberg.de/de/stellenangebote.html>

oder per E-Mail an: [bewerbung@kjellberg.de](mailto:bewerbung@kjellberg.de)

[www.kjellberg.de](http://www.kjellberg.de)

Kjellberg-Holding GmbH  
Herr Pätzel | Personalabteilung  
Geschwister-Scholl-Straße 1  
03238 Finsterwalde | Deutschland

Copyright © 2021 Kjellberg | F05-10-21

Das Unternehmen **Kjellberg Finsterwalde** ist weltweit auf dem Gebiet der Entwicklung, der Herstellung und des Verkaufs von Erzeugnissen zum Schweißen und Schneiden einschließlich Serviceleistungen tätig. Zur Erweiterung und Unterstützung suchen wir ab sofort ein neues Teammitglied in unserem Bereich Vertrieb.

### Ihre Aufgaben:

- Ausbau des Neukundengeschäfts und die Betreuung von Bestandskunden
  - Bearbeitung technischer und kommerzieller Fragestellungen der Kunden und Partner
  - Mitwirkung an individuellen Kundenlösungen
  - Angebotserstellung und Verhandlungen mit den Kunden
  - Abwicklung und Betreuung laufender Projekte
- Angebots- und Budgetabsprachen in Zusammenarbeit mit unserem Innendienst
- Umsetzung von Vertriebszielen
- Direkte Kundenansprache vor Ort (national sowie international), auf Veranstaltungen und auf Messen
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen
- Aktive Mitarbeit an Verkaufs- und Marketingstrategien

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene Hochschulbildung oder zweijährige abgeschlossene Fachschulbildung, z.B. als Wirtschafts-Ingenieur/in, Betriebswirt/in oder Industriemechaniker/in oder vergleichbare Qualifikation
- Außendienstenerfahrung im technischen Vertrieb (Schweißen & Schneiden)
- Verkaufspersönlichkeit mit Präsentationsfähigkeiten
- Fachspezifische Berufserfahrung von Vorteil
- Eigeninitiative und selbständiger, strukturierter Arbeitsstil
- Hohes Qualitäts- und Verantwortungsbewusstsein, Sozialkompetenz und Teamfähigkeit
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- Bereitschaft für Dienstreisen im In- und Ausland
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Deutschkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil



Bei Fragen:

+49 3531 71945-15